Tom: Your phone has a really cool design.

Jill: I really like it. It’s light and thin. I can even video chat with my friends! I also buy tons of apps.

Tom: How often do you buy apps?

Jill: I buy them every day.

Tom: Wow! That’s a lot of money.

Jill: No, sometimes they’re free.

Tom: I need a new phone.

Jill: What’s yours like?

Jill: Wow. That is really big.

Tom: Yes, but I can hear the other person really well.

Eric: Hi, guys!

Jill: What are you doing, Eric?

Eric: Oh. I’m going to sell this chair online.

Jill: I’ll take it! Give it to me! I need a desk chair.

Eric: Hmm… I can give it to you for $40.

Jill: $40! That’s expensive. A new chair costs $40 at the Superstore. How about $20?

Eric: $20? I paid $50 for it.

Jill: How long have you had it for?

Eric: I’ve had it for two years, but it is in excellent condition. And it’s a very lucky chair.

Tom: How is it lucky?

Eric: I’ve studied for all my tests sitting in this chair. I always get *A*s on all my tests.

Tom: That is lucky. Would you accept $30?

Jill: Tom! I want the chair. I’ll give you $35.

Eric: Wait. So, Tom, you’ll buy it for $30? And Jill, you want it for $35?

Tom: I’ll give you $40!

Jill: I’ll take it for $40.50.

Tom: $41!

Jill: $42.50.

Tom: $55! And that’s my final offer!

Jill: Wow, that’s expensive for a used chair! Eric paid $50 for it.

Tom: Hm…You’re right.

Eric: Sold to Tom for $55! Take care of my lucky chair, Tom.

Jill: Wait. Why are you selling it in the first place, if it’s lucky?

Eric: My friend has a chair and he’s always gotten A pluses. I’m buying his lucky chair.

*Tom: Seu telefone tem um design muito legal.*

*Jill: Eu realmente gosto. É leve e fino. Posso até conversar por vídeo com meus amigos! Eu também compro toneladas de aplicativos.*

*Tom: Com que frequência você compra aplicativos?*

*Jill: Eu compro todos os dias.*

*Tom: Uau! Isto é muito dinheiro.*

*Jill: Não, às vezes eles são gratuitos.*

*Tom: Eu preciso de um novo telefone.*

*Jill: Como é o seu?*

*Jill: Uau. Ele é realmente grande.*

*Tom: Sim, mas posso ouvir a outra pessoa muito bem.*

*Eric: Oi, pessoal!*

*Jill: O que você está fazendo, Eric?*

*Eric: Ah. Vou vender esta cadeira online.*

*Jill: Eu fico com ela! Dê para mim! Eu preciso de uma cadeira de escritório.*

*Eric: Hmm… eu posso te dar por $40.*

*Jill: $ 40! Isso é caro. Uma cadeira nova custa US$ 40 na Superstore. Que tal $20?*

*Eric: $20? Paguei R$50 por ele.*

*Jill: Há quanto tempo você tem ela?*

*Eric: Há dois anos, mas está em excelentes condições. E é uma cadeira que dá muita sorte.*

*Tom: Como ela dá sorte?*

*Eric: Eu estudei para todas as minhas provas sentado nesta cadeira. Eu sempre tiro A em todos os meus testes.*

*Tom: Isso é sorte. Você aceitaria $30?*

*Jill: Tom! Eu quero a cadeira. Eu te dou $35.*

*Eric: Espere. Então, Tom, você vai comprá-la por $30? E Jill, você quer por $35?*

*Tom: Eu te dou $40!*

*Jill: Eu levo por $40,50.*

*Tom: $41!*

*Jill: $42,50.*

*Tom: $55! E essa é minha oferta final!*

*Jill: Uau, isso é caro para uma cadeira usada! Eric pagou US$ 50 por ela.*

*Tom: Hm... Você está certa.*

*Eric: Vendida para Tom por $55! Cuide da minha cadeira da sorte, Tom.*

*Jill: Espere. Por que você está vendendo em primeiro lugar, se dá sorte?*

*Eric: Meu amigo tem uma cadeira e ele sempre tirou A+. Estou comprando a cadeira da sorte dele.*